



AVANTAG Energy mit Sitz in Luxemburg ist ein Unternehmen der MVV-Gruppe. Die mittelständische Gesellschaft ist spezialisiert auf die Projekt- und Konzeptentwicklung im Bereich erneuerbare Energien für Industrie, Gewerbe und öffentliche Hand. Dabei stehen die Länder Deutschland und Luxemburg im besonderen Fokus der geschäftlichen Aktivitäten. Die Kernkompetenzen des Unternehmens liegen in der Entwicklung ertragsstarker PV-Kraftwerke sowie in der Gestaltung passender Realisierungs- und Finanzierungskonzepte für die Errichtung und den Betrieb der Systeme. AVANTAG Energy übernimmt die Planung, Konzeptionierung und Realisierung regenerativer Energievorhaben und kann aus den vergangenen 30 Jahren auf eine Vielzahl erfolgreich umgesetzter Projekte sowie zufriedener Kunden zurückblicken.

Im Rahmen einer geordneten Nachfolgeplanung suchen wir einen, insbesondere im Vertrieb erfahrenen, unternehmerisch und innovativ denkenden sowie energiewirtschaftlich kompetenten

Geschäftsführer Vertrieb und Technik (m/w/d)

Gemeinsam mit dem kaufmännischen Geschäftsführer und den beiden technischen Geschäftsleitern übernehmen Sie die strategische und operative sowie die vertriebliche und technische Führung der Gesellschaft, auch in Abstimmung mit dem Mutterkonzern. Sie entwickeln bestehende Kundenbeziehungen weiter, gewinnen Neukunden und bauen den Vertrieb in verschiedenen Marktsegmenten und -bereichen strategisch und operativ aus. Zudem setzen Sie Impulse für kreative, zukunftsfähige Vertriebs- und Produktkonzepte und entwickeln neue Geschäftsfelder. Sie sichern und steigern die Wettbewerbsfähigkeit sowie Effizienz der Gesellschaft und gewährleisten dadurch ihre Zukunftsfähigkeit, Wirtschaftlichkeit und das Wachstum im Vertrieb vor dem Hintergrund der Digitalisierung sowie einer hohen Kundenzufriedenheit und Qualität. Zudem leiten und koordinieren Sie strategisch-strukturelle Projekte, Konzepte und Zukunftsthemen für die Gesellschaft.

Um diese herausfordernde Aufgabe in einem wachstumsorientierten Umfeld erfolgreich umsetzen zu können, sollten Sie über einen qualifizierten kaufmännischen oder technischen Studienabschluss verfügen. Zudem haben Sie mehrjährige Führungskompetenz in erfolgreichen, innovativen und modern geführten Unternehmen der Branche gesammelt und sind versiert in der Mitarbeiterführung sowie der Prozessoptimierung und dem Change-Management. Sie arbeiten nach agilen Grundsätzen und verfügen auch über die notwendigen Markt- und Branchenkenntnisse, insbesondere im B2B-Vertrieb sowie im Produkt- und Kundenmanagement. Ihre Englischkenntnisse sind ebenfalls auf einem hohen Niveau.

Neben den fachlichen und inhaltlichen Komponenten sollten Sie unternehmerisch und pragmatisch geprägt sein. Sie sind engagiert und belastbar, verfügen über eine positive, kommunikative Ausstrahlung und besitzen eine hohe Leistungsbereitschaft sowie Motivationskraft gegenüber Mitarbeitenden und anderen dem Unternehmenserfolg zuträglichen Partnern. Dabei agieren Sie als Vorbild und unterstützen das unternehmensübergreifende Denken und Handeln in der Konzerngruppe. Zudem sind eine hohe Eigenmotivation und Sozialkompetenz sowie ausgeprägte Innovationskraft Merkmale Ihrer Persönlichkeit. Eine hohe Präsenz am Standort der AVANTAG Energy ist nicht nur wünschenswert, sondern der Aufgabe sehr zuträglich.



Sofern Sie sich für diese gestalterische und entwicklungsfähige Herausforderung in einem dynamischen Umfeld interessieren, stehen Ihnen für weitere Fragen Herr Jürgen Siebert und Frau Irene Zammert unter der Rufnummer +49 211 9659-120 zur Verfügung. Diskretion und die Einhaltung von Sperrvermerken sind selbstverständlich.

Bewerben Sie sich über Kienbaum Jobs mit Ihren aussagefähigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben und ausführlicher Lebenslauf, Zeugniskopien sowie Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und möglicher Eintrittstermin) unter der Kennziffer 33105.

Hier direkt bewerben: [Kienbaum Jobs](#)

Wir freuen uns auf Sie!

Das Team der AVANTAG Energy S. à r. l.